

自社の利益を向上させつつ、お客様も納得！

目からうろこの価格設定セミナー

企業が売上・利益を上げていくにあたり、商品・サービスの価格設定は大変重要になってきます。バイヤーをはじめ取引先と商談を行う際、「この価格ではちょっと取り扱えないな」「これではうちの企業では利益がでないな」と言われた経験はございませんか？そんなお困りの企業様に朗報です！

今回、百貨店やGMS現役バイヤーの価格設定指導やマーケティング等、豊富な実績を持つ清水氏を講師に迎え、『商談・取引』を『円滑・効果的』に進める**価格設定のコツ**を伝授します。この機会に是非ご受講ください！

■講師紹介■

スプリングプランニング 代表者 清水 憲彦氏

(株)阪急百貨店にて海外商品開発、店舗開発、社員教育、採用、評価制度の構築と定着教育、財務企画等担当。人材開発部長、ファッションMD計画部長を歴任後独立。JR東日本のエキナカ事業「エキュート」を成功に導くなど、社内外の人材育成に実績を持つ。2001年より(公社)日本マーケティング協会で「マーケティング財務」と「価格戦略」の授業を担当。百貨店・GMS現役バイヤー向けの価格設定に関する研修の講師も務めている。

■このような事業所は是非！■

- 価格戦略を立てたことがない
- 効果的な価格設定のコツを知りたい
- 自社設定の価格ではなかなか商談が進まない
- 価格設定を見直し、商談会等で活用したい

■セミナー内容■

- ①バイヤーはどのように価格設計をするのか
- ②対象とする顧客を明確にする
- ③引き算と足し算による価格設定方法の違いを知っておく
- ④取引条件によって変わる仕入価格
- ⑤価格と価値の関係を考える
- ⑥小さく入れて、大きく育てる

日時

平成 30 年 1 月 29 日 (月) 15:00~17:00

会場

堺商工会議所 本所 2 階大会議室 (堺市北区長曾根町 130 番地 23)

定員

50 名 (1 社 2 名まで)

主催

堺商工会議所

受講料

■会 員 1,080 円 (税込)

(堺・和泉・泉大津・泉佐野・貝塚・岸和田・高石・松原・八尾商工会議所会員)

■一 般 2,160 円 (税込)

申込方法

下記のいずれかの方法でお申込みください。

①裏面申込書に記入して F A X (072-258-5580) で申込み。

②メールフォームから申し込み⇒<http://www.sakaicci.or.jp/entry78.html>

申込方法

堺商工会議所 地域振興課まで、必要事項をご記入の上お申込みください。

〒591-8502 堺市北区長曾根町 130 番地 23

TEL:072-258-5504 FAX:072-258-5580

※申込書にご記入いただきました情報は、当所からの各種連絡・情報提供のために利用し、当該事業の目的以外には一切使用いたしません。

「目からうろこの価格設定セミナー」1月29日（月）参加申込書

事業所名			
所在地	〒		
TEL	— —	FAX	— —
参加者名	(所属) (氏名)		
参加者名	(所属) (氏名)		
受講料 支払方法	1月19日（金）までに <input type="checkbox"/> 銀行口座へ振込する。 <input type="checkbox"/> 持参する。 (期限までにご入金いただけない場合、ご受講をお断りすることがございます。)		
指定口座	【振込先】 紀陽銀行 堺支店 普通口座 176240 三菱東京UFJ銀行 堺支店 普通口座 0071217 【口座名義】 堺商工会議所 専務理事 野口 徹（ノグチ トオル） ※お振込の際に、「 ^{シーゼロジョイテ} C 0 1 1」をお振込名義の前にお付けください。 『C011』 + 『事業所名』（例：C011 サカイナカモズショウテン） ※ 振込手数料は負担いたしかねます。 ※ 1月22日(月)以降の受講料返金については、応じかねます。		